

求人番号	1606005
タイトル	外資系投信投資顧問会社から機関投資家営業担当者の求人
会社概要	外資系投信投資顧問会社
ポジション	機関投資家セールス
業務内容	<p>機関投資家、特に金融法人に対する運用商品の営業。新規顧客の開拓と既存顧客のCRMの両方を担当</p> <p>顧客の運用スタンスやアロケーション、潜在的ニーズ、意思決定プロセス等について情報収集・分析、及びそれに基づいた販売戦略の策定</p> <p>ビジネス上の関係発展、顧客に対する新規商品の提案、クロスセルなどの営業施策の推進・実行</p> <p>その他上記に付随する業務全般(プレゼンの準備、顧客のフォローアップなどを含む)</p>
必要なスキル、応募条件等	<p>性別不問、40代前半まで</p> <p>金融業界において、5年以上の機関投資家営業の経験を有する方</p> <p>債券商品、株式商品、オルタナティブ商品のうち、最低一つの分野に精通している方</p> <p>外国籍金融商品について理解でき、その内容を効率的に日本の機関投資家に説明することが出来る方</p> <p>プレゼンテーションスキル及びコミュニケーションスキル(口頭及び文章力)に優れる方</p> <p>その他、上記の業務内容を遂行するのに必要な資質、業界内での人的関係、能力等があると認められる方</p>
望ましいスキル	英語力があれば尚可(採用プロセスで、英語によるインタビューあり)
年齢制限理由	長期キャリア形成のため
勤務地	東京都
待遇、年収等	会社規定による (概要・詳細はお問い合わせください)