

求人番号	1701007
タイトル	外資系投信投資顧問からホールセール営業クライアントサービス担当者の求人
会社概要	欧州系投信投資顧問
ポジション	投信ホールセール営業クライアントサービス担当者
業務内容	自社運用商品を販売会社、他の資産運用会社等に販売するにあたり、販売に対するセミナー等の企画・運営およびプレゼンテーション等 販売が最終顧客(個人投資家)向けに行う各種販促活動の企画・運営サポート等 販売との連絡窓口、及び質問・リクエスト等に対する対応、リレーションシップマネジャーのサポート等 その他上記業務に関連・付随する業務
必要なスキル、応募条件等	大卒以上、性別不問 金融・証券業界で3年以上の実務経験を有する方。リレーションシップマネジャーとしての業務経験があれば尚可 高いプレゼンテーションスキルを有する方(新商品の効率的かつ説得力のある説明や、顧客向けセミナーでの講師等が出来る方) チームプレイヤーであり、社内外の各階層との間で良好な関係を構築できる方 セルフモチベーションにあふれ、自律的に業務遂行が出来る方 PCスキル(特にエクセル、パワーポイント)ならびに情報ベンダー端末(Bloomberg、Factsetなど)の操作スキル必須 英語力必須
望ましいスキル	証券アナリスト資格(CMA、CFA)
年齢制限理由	
勤務地	東京都
待遇、年収等	会社規定による (概要・詳細はお問い合わせください)